

EĞİTMEN PROFİLİ

Dokuz Eylül Üniversitesi iktisat fakültesinde yüksek lisans yaptıktan sonra Türkiye’de 4 yıl İK alanında yöneticilik yapmıştır. Kanada’da MBA yaptıktan sonra 2005 yılında Türkiye’ye dönüş yapmıştır. O tarihten bu yana İhracat, uluslararası pazarlama ve iş geliştirme alanlarında özel sektörde çalışmaktadır. Çeşitli üniversiteler ve KOSGEB’de ihracat geliştirme eğitimleri vermektedir. Turnkeyint.net Uluslararası İş Geliştirme Ağı ve Platformunun kurucu başkanıdır. İleri seviyede İngilizce, orta seviyede Almanca ve Rusça bilmektedir. 40’a yakın ülkeye iş gezisinde bulunmuştur.

EĞİTİM YERİ VE ZAMANI

BAK AKADEMİ, BAĞÇEŞEHİR
14 MAYIS 2022 CUMARTESİ
10:00- 16:00
EĞİTİM BEDELİ :400 TL + KDV

EĞİTİM İÇERİĞİ

- PANDEMİYİ (KRİZİ) FIRSATA ÇEVİRMEK
- TÜRKİYE’NİN JEOPOLİTİK VE STRATEJİK KONUMU
- İHRACAT GELİŞTİRMEDE KULLANILAN KLASİK YÖNTEMLER
- İHRACAT GELİŞTİRMEDE MODERN VE YENİ YÖNTEMLER
- HEDEF PAZAR STRATEJİSİ GELİŞTİRME
- GTİP KODUYLA HEDEF PAZAR TESPİTİ
- HEDEF PAZARA ULAŞMA YÖNTEMLERİ
- İHRACATI KOLAYLAŞTIRAN WEB-SİTELERİ VE UYGULAMALAR
- İHRACATIN DİJİTAL DÖNÜŞÜMÜ
- İHRACATTA DİJİTAL PAZARLAMA
- ETKİLİ İHRACAT GELİŞTİRME ARAÇLARI
- İHRACATTA DOĞRU İSTİHBARATIN ÖNEMİ VE KAYNAKLARI
- YENİ MÜŞTERİ BULMA TEKNİKLERİ
- NETWORK / REFERANS PAZARLAMASININ ÖNEMİ
- İHRACAT GELİŞTİRMEYE VERİLEN DEVLET DESTEKLERİ

SERTİFİKA

Katılımcılara eğitimden sonra isme özel sertifika verilecektir.

KAYIT

Kayıt için whatsapp hattı: 0530 119 45 68
HASAN UĞUR GÜR